ENTORNO INTERACTIVO DE DISCERNIMIENTO GERENCIAL · 100% AUTÓNOMO E INSTANTÁNEO

# Simulador de Casos Ejecutivos Cyrus: Del Dilema a la Decisión

Diseñado para demostrar en segundos —en comité directivo, aula de MBA o sesiones de admisión— cómo el modelo de Westfield descompone crisis reales de costos, validación comercial y liquidez combinando **marco conceptual, ejecución práctica, triple impacto (3P) y preguntas socráticas**.

## Recorrido 1 en Vivo: Evolución de la Panadería Digital entre 3 Asignaturas del MBA

Al pulsar los botones del bloque **«Una idea · tres perspectivas curriculares»**, la consola derecha articula en tiempo real cómo *Business Model Design*, *Financial Accounting* y *Marketing Management* transforman el caso:




### 1 y 2. Claridad Epistémica desde el Diseño

El simulador enseña al estudiante a no confundir una formulación hipotética con un negocio validado, mostrando en el panel derecho qué evidencia empírica falta recoger.

### 3 y 4. Estructura Socrática Anti-Oráculo

Cada respuesta cierra con una pregunta de discernimiento y una lista de evidencias por buscar (entrevistas, costos reales de ingredientes, reparto y fechas de cobro).

### 5. Visión Transversal del Currículo MBA

Con tres clics consecutivos, el usuario observa cómo la misma panadería es analizada desde la hipótesis de cliente (*Modelo*), el margen unitario (*Finanzas*) y el canal B2B (*Marketing*).

### 6. Puente Pedagógico hacia Westfield Business Coach

Al pie del recorrido incluye el enlace directo para abrir el Laboratorio Longitudinal y convertir esos hallazgos en una nueva versión auditable rumbo al KIAP.

## Recorrido 2 en Vivo: Diagnóstico de Liquidez y Diseño del Primer Experimento

Al seleccionar **«¿Por qué vendo más pero tengo menos caja?»** y **«¿Qué experimento puedo hacer primero?»**, la consola derecha despliega el marco financiero de capital de trabajo y las reglas de validación empírica:




## ¿Cómo Aporta Valor Comercial y Académico este Simulador a Westfield Business School?

**USO 01 · ADMISIONES MBA**

### Herramienta de Conversión en Open Days

Permite mostrar a candidatos potenciales del MBA cómo Westfield integra inteligencia artificial nativa en la toma de decisiones directivas, diferenciando a la escuela frente a programas tradicionales.

**USO 02 · ENTRENAMIENTO PRE-CLASE**

### Calentamiento Socrático

Los estudiantes pueden recorrer escenarios simulados antes de entrar a la sesión con el profesor, llegando al aula con los conceptos financieros, operativos y éticos ya contrastados.

**USO 03 · RESILIENCIA OPERATIVA**

### Disponibilidad Offline 100%

Construido en arquitectura HTML5 ligera sin dependencias externas, garantiza que cualquier presentación institucional o clase funcione de inmediato incluso en entornos sin conectividad.

**Alineado con la Visión AI-Native Startup & The Founder's Playbook**

Cada caso enseña al líder a buscar **evidencia contraria** antes de escalar una decisión (págs. 9–10), escuchar la realidad operativa de clientes y equipos (págs. 13–14) y proteger la sostenibilidad económica de la organización (págs. 22–24).

**Abrir The Founder's Playbook (PDF) ↗**